



CROS-ERP, soluția optimă pentru retail-distribuție

Prosidier Internațional Trading

Înființată în noiembrie 2002, Prosidier International Trading este o companie cu capital privat, ce are ca domeniu principal de activitate importul și distribuția produselor metalurgice și siderurgice pentru construcții, în special țevi sudate din oțel și profile laminate la cald. Pentru aceste grupe de produse s-au dezvoltat parteneriate solide cu producători renumiți, ale căror produse sunt oferite în calitate de importator exclusiv pentru România.

Prosidier s-a impus pe piață prin calitatea incontestabilă a produselor oferite, prin atitudinea proactivă față de clienți și prin adaptarea rapidă la cerințele unei piețe în continuă mișcare.

„Bazându-ne pe o experiență vastă și pe buna cunoaștere a pieței, am câștigat încrederea clienților și respectul competitorilor. Implementarea și certificarea în anul 2004 a unui sistem de management al calității în conformitate cu ISO 9001 vin ca o garanție a orientării capacităților noastre către creșterea continuă a satisfacției clienților.”

În prezent, comerțul cu produse metalurgice și siderurgice din România se confruntă, pe de o parte, cu o situație economică grea, generată de scăderea dramatică a pieței interne și de decalajul tehnologic, pe de altă parte, cu dificultăți în respectarea regulilor impuse de piața liberă. Aceste reguli presupun obținerea unor performanțe financiare la grade înalte de viabilitate de către companiile din acest domeniu.

Având în vedere complexitatea afacerii dezvoltată de Prosidier Internațional Trading, numărul mare de operațiuni specifice business-ului de retail și distribuție, dar și necesitatea unei bune poziționări față de competiție, s-a luat decizia implementării unei soluții ERP care să răspundă cerințelor și în același timp să poată fi ușor de implementat conform nevoilor specifice operaționale și de raportare.

„În urma unei selecții atente a soluțiilor prezentate, Prosidier a decis achiziționarea și implementarea sistemului informatic CROS-ERP (CRISoft Organization Server). CROS-ERP a fost privită ca fiind o soluție ce îmbină în mod optim avantajele oferite de un ERP matur în domeniul retail-distribuție, cu experiența de business acumulată de CRISoft în domeniul de activitate al Prosidier, cu avantajele tehnologiei Oracle și, nu în ultimul rând, cu disponibilitatea furnizorului de a asimila și include în produs cerințele particulare”, Cătălin Mircea, Director General Prosidier Internațional Trading.

Decizia de a investi într-un produs și o tehnologie de top a fost luată în conformitate cu proiectele și strategiile manageriale pe termen lung.

Avantajele aduse Prosidier de sistemul integrat ERP CROS:

- ↳ urmărirea și controlul plăților și încasărilor în funcție de scadența acestora;
- ↳ vizualizarea istoricului vânzărilor și controlul deplin asupra stocurilor;
- ↳ întocmirea organigramei pe centre de cost și stabilirea bugetelor pe centre de cost;
- ↳ raportare dinamică: rapoarte vânzări, analize financiare;
- ↳ controlul informațiilor existente;
- ↳ automatizarea fluxurilor pe procesele de business;
- ↳ accesarea în timp real a bazei de date, indiferent de modul de acces (LAN, WAN, VPN).

„Efectele pozitive ale implementării CROS-ERP s-au făcut simțite foarte repede în organizație. Depășind cu ușurință dificultățile legate de reorganizare și implementarea noilor proceduri de lucru, creșterea eficienței s-a făcut vizibilă simțită la toate nivelurile din organizație”, Cătălin Mircea, Director General Prosidier Internațional Trading.

Succesul obținut în cei 18 ani de implementare a soluțiilor CROS la companii din diferite domenii de activitate: grupul Romstal și Valrom, grupul Mobexpert, grupul Rădăcini, grupul Menatwork, ENEL Electrica Banat și Dobrogea, precum și alte companii ca Total Lubrifin Brașov, Electroalfa Botoșani, Dual București demonstrează:

- ↳ maturitatea soluțiilor CROS;
 - ↳ aplicații ce acoperă cerințele specifice diferitelor industrii;
 - ↳ abordare de proiect capabilă să răspundă nevoilor și exigențelor fiecărei companii în parte.
- Bazându-se pe o largă experiență de implementare și cunoștințe practice de business pe acest domeniu, CRISoft vine cu o abordare de proiect capabilă să răspundă nevoilor și exigențelor fiecărei companii în parte, și anume:
- ↳ asigurarea unui control cât mai bun asupra costurilor logistice ce apar odată cu multiplicarea canalelor de vânzare și distribuție;
 - ↳ un control mai bun asupra stocurilor și furnizorilor pentru a crește disponibilitatea produselor și calitatea livrărilor;
 - ↳ fidelizarea mai bună a clienților;
 - ↳ susținerea relațiilor de business cu clienții cheie;
 - ↳ realizarea unei strategii pentru evitarea pierderilor;
 - ↳ previzionarea vânzărilor pe baza oportunităților de vânzare, precum și a planificării eficiente și urmării activității de vânzare a agenților etc.
- Soluțiile software CROS acoperă o gamă largă de domenii de activitate cu funcționalități specifice pentru fiecare dintre acestea (flux comandă-facturare, identificare prin coduri de bară) și adaptări specifice (interfețe cu linii de producție automatizate, centralizări de date din filiale, interfețe cu cititoare de coduri de bare mobile).

www.crisoft.ro

Detalii despre soluțiile software oferite de CRISoft și beneficiarii acestora