

# CROS ERP – o soluție cu experiență de 18 ani pentru distribuție/retail/depozit

Companiile cu activitate de distribuție, vânzare en-gross și en-detail, prin magazine proprii sau parteneri (francize, custodii etc), depozite proprii sau centre logistice au nevoie de un management eficient și integrat al tuturor proceselor: aprovizionare-logistică-stocuri-depozit-vânzare cu reflectare automată în partea financiar-contabilă și resurse umane.

Bazându-se pe o largă experiență de implementare și cunoștințe practice de business pe acest domeniu, CRIsoft vine cu o abordare de proiect capabilă să răspundă nevoilor și exigențelor fiecărei companii în parte.

- ◆ Asigurarea unui control cât mai bun asupra costurilor logistice ce apar odată cu multiplicarea canalelor de vânzare și distribuție
- ◆ Un control mai bun asupra stocurilor și furnizorilor pentru a crește disponibilitatea produselor și calitatea livrărilor
- ◆ Fidelizarea mai bună a clienților
- ◆ Susținerea relațiilor de business cu clienții cheie,
- ◆ Realizarea unei strategii pentru evitarea pierderilor
- ◆ Previzionarea vânzărilor pe baza oportunităților de vânzare, precum și a planificării eficiente și urmăririi activității de vânzare a agenților, etc

Soluțiile software CROS au referințe importante în implementări pe domeniul distribuție/ retail/ depozit:

- **Grupul Romstal** (Romstal Imex - lider al vânzărilor de armături și instalații sanitare și de încălzire din România)
- **Grupul Mobexpert** (producție mobilă, rețea de magazine, distribuție)
- **Lemet Câmpina** (producție mobilier și distribuție prin magazine proprii și parteneri)
- **Grupul Farmexim** (import și distribuție medicamente)
- **Grupul Rădăcini** (distribuție și service auto)
- **Autoklass** (distribuție și service auto)
- **Grupul Menatwork** (import și distribuție materiale de construcții și finisaje, echipamente pentru instalații electrice și termice)
- **A&A Medical** (import și distribuție medicamente)
- **Prosider International Trading** (comerț cu produse metalurgice și siderurgice)

și alte companii reprezentative pentru segmentul lor de activitate.

[www.crisoft.ro](http://www.crisoft.ro)

**CRIsoft®**  
Programe care gândesc

## CROS DEPOZIT

(organizare și optimizare a depozitului independentă de contabilitate)

Prin extensii specifice, soluțiile CROS permit managementul detaliat al modului de stocare fizică pe locații (celule) de stocare și paleți. Avantaje:

- urmărirea eficientă a mișcărilor fizice în cadrul depozitului
- optimizarea spațiului de stocare sau/și a timpului de livrare
- gestionarea comenzilor de livrare și vizualizarea stocului

## CROS ERP

(logistică vânzare, logistică aprovizionare, integrare financiar-contabilitate)

Sistemul CROS ERP asigură managementul integrat al activităților de logistică, aprovizionare, vânzare en-gros și en-detail, gestionare prețuri, gestionare și balansare stocuri, contabilitate și financiar, urmărirea costurilor, rapoarte operative și de sinteză. Avantaje:

- **management complet al procesului de aprovizionare**, pomind de la gestiunea furnizorilor, preluarea și centralizarea comenzilor de aprovizionare, selecția furnizorului și emiterea comenzilor de aprovizionare, recepția (cantitativă, valorică și calitativă) și urmărirea financiară a relației cu furnizorii.
- **realizarea unei aprovizionări centralizate**, având astfel posibilitatea de a aproviziona și planifica centralizat stocurile (fără a exclude modalitățile clasice de aprovizionare)
- **gestionare integrată a procesului de vânzare și stocuri** (gestiunea stocurilor din punct de vedere contabil și managementul stocurilor *pentru depozite mici și medii*), pomind de la gestiunea clienților și a relației cu aceștia, a articolelor și prețurilor, gestiunea contractelor și comenzilor, procesul de livrare și facturare (generare automată, asocierea de discount-uri conform contractului și politici de prețuri).
- **posibilitatea integrării sistemului CROS ERP cu palm-uri, pocket PC-uri** care permit accesarea permanentă de către agenții de vânzări a stocurilor și transmiterea comenzilor direct în sistem.
- **gestionarea locațiilor de stocare prin automatizări cu cititoare mobile de coduri de bare**
- **gestionare eficientă a structurilor de articole la vânzare**, cu generarea comenzilor pentru articole tip structură și facturarea acestora în pereche cu livrarea pe componentele articolului tip structură (colete).
- **o mai bună planificare a livrarilor**, optimizarea și simplificarea procesului de livrare și aprovizionare, gestionarea optimă a investițiilor și un control foarte bun asupra modului de lucru cu partenerii.
- **rapoarte de management** pentru o viziune de ansamblu și detaliată, retrospectivă și estimativă/previzionată:
  - **analize de vânzări (valorice, cantitative și procentuale):** clienți / tipuri de clienți, cantități, produs / grupe de produs
  - **analiză comparativă vânzări versus stoc**
  - **analiză de încasări**
  - **analiza costului** produselor vândute și marja brută/netă
  - **raportul costurilor fixe și variabile versus produse vândute**
  - **raport statistic** al produselor vândute
  - etc.